

# Van generatie OP GENERATIE

Elektrische, zelfrijdende landbouwmachines? Met vier generaties aan expertise weet Wintmolders als geen ander wat land- en tuinbouwers en grondverzetters tegenwoordig nodig hebben. “Als exclusieve verdeler van Fendttractoren en Weidemann-wielladers in Limburg spelen we een hoge troef uit.” Bovendien heeft Wintmolders een ruim assortiment van andere topmerken zoals Amazone, DiBO en Joskin.

## DAG EN NACHT PARAAT

Wintmolders is niet alleen een gevestigde waarde in de verkoop van landbouwmachines, maar scheert ook hoge toppen met dochteronderneming Techniek Center Wintmolders (TCW). TCW verkoopt Weidemann wielladers en voert loonwerk uit. Vandaag staan Pascal en zijn zoon Cédric aan het roer. “Niet enkel de verkoop, maar ook de uitstekende kwaliteit van de merken, service en opleidingen zijn doorslaggevend in ons succes”, vertelt Bea Princen, verant-

woordelijke marketing en hr. “Wij zijn doorgaans dag en nacht beschikbaar. Dat is ook nodig in onze branche. Als een klant met zijn machine in panne valt, kan hij geen dagen wachten op een oplossing.” Door deze klantgerichte aanpak is het cliënteel uitgebreid naar tuinbouwbedrijven, aannemers en wijnbouwers. “We merken dat die laatste tak sterk in opmars is in Limburg”, aldus Bea.

## TOEKOMST IS ELEKTRISCH

Het werk van landbouwers, tuinbouwers en grondverzetters krachtig vereenvoudigen, dat is de missie van Wintmolders. Zaakvoerder Pascal is er rotsvast van overtuigd dat topmerken daarin de sleutelrol spelen. “Fendt staat op het vlak van verbruik, CO2-uitstoot en nieuwe technologieën ver voor op zijn concurrenten. Deze Duitse machinebouwer ontwikkelt zelfs elektrische tractoren. Sectorgenoot Weidemann heeft al een elektrische wiellader in zijn aanbod.” Het doel van deze hightechmachines is dat de bestuurder met één druk op de knop zo veel mogelijk processen

kan automatiseren en hij zich enkel moet bezighouden met de besturing. Er bestaan al tractoren die zelf het parcours kunnen afleggen.” Op deze en andere vernieuwingen speelt Wintmolders slim in door regelmatig opleidingen te geven aan bestaande en potentiële klanten.

## DE KRACHT VAN HET FAMILIEBEDRIJF

De toekomst van Wintmolders draait ook om innovatie. “In de volgende twee jaar gaan wij onze bedrijfsstructuur verbeteren en ons magazijn optimaliseren en automatiseren. Dit levert minstens twee nieuwe aanwervingen op. Bovendien hebben we onlangs voor het eerst in onze geschiedenis een verkoper aangenomen”, zegt Bea. Over de vraag waarin de kracht van een familiebedrijf schuilt, moet Pascal niet lang nadenken. “Een tomeloze passie voor de job, hard werken, risico’s durven nemen en goede onderlinge afspraken maken.” En dat loont! Wintmolders is vooral actief in Limburg, maar trekt ook klanten aan uit Wallonië, Frankrijk, Duitsland en Nederland. ◀



BEA · PASCAL